

Structure de décision

Les décisions sont prises pour atteindre un objectif et se classent en trois types :

- **Décisions stratégiques** : Prises au plus haut niveau, engagent l'organisation sur le long terme (minimum 5 ans), difficilement réversibles, impliquent des ressources importantes et un risque élevé (ex: fusion/acquisition, lancement de nouveau produit).
- **Décisions tactiques** : Prises à un niveau intermédiaire, soutiennent les objectifs stratégiques, engagent l'organisation à moyen terme (2 à 5 ans), peuvent être dictées par un changement de contexte (ex: budget, achat de matériel, campagne publicitaire).
- **Décisions opérationnelles** : Prises au niveau opérationnel, concernent la gestion courante de l'entreprise et visent à optimiser les ressources au jour le jour (ex: planification des activités, remplacement de machine).

Revision #1

Created 7 August 2025 12:50:10 by Hugo

Updated 7 August 2025 12:53:08 by Hugo